VENDE PLATICANDO · CAPÍTULO 8

Plantilla PPPES • Storytelling

Las personas olvidan datos, pero recuerdan historias. Usa esta plantilla para convertir casos reales de tus clientes en historias que conectan y venden.

Nombre de la historia

P Protagonista

¿Quién es tu cliente en esta historia?

P Productos o servicios

¿Qué productos o servicios involucra esta historia?

P Problema

¿Qué problema, deseo o necesidad tenía tu cliente?

E Emociones

¿Qué emociones vivió antes, durante y después?

S Solución

¿Qué hiciste para ayudarle y cómo fue el proceso?

Mapa de la historia

Dibuja o escribe el recorrido de tu cliente desde su situación inicial hasta el resultado final.

SITUACIÓN INICIAL		EL CAMINO		RESULTADO FINAL
	→		→	

💡 **Tip Vende Platicando:** usa esta plantilla para crear un banco de historias reales de clientes. Entre más visual y emocional sea tu historia, más fácil será de recordar y compartir. Recuerda las 3 reglas de oro: detalles reales, problema y solución, y emociones y sentidos.